

JOURNÉE «TOP 10» GM 19 DÉCEMBRE 2023

L'objectif de la journée : se créer un prix minimum en vendant.

JOURNÉE 3 : RÉALISER 3 TOURS DE JEU PENDANT LESQUELS IL FAUDRA :

- ➔ Exercer (ou pas, en fonction du marché) les assurance de type « C » achetées à la dernière journée de formation et bien comprendre le fonctionnement de ce mécanisme.
- ➔ Respecter le cadre de gestion bien sûr : ce suivi est toujours facilité par le suivi informatique des ventes à chaque tour de jeu.

L'assurance de type « C »



L'assurance de type « C »



L'EVOL + TOP

Céré-game : six tours de jeu ont déjà eu lieu.

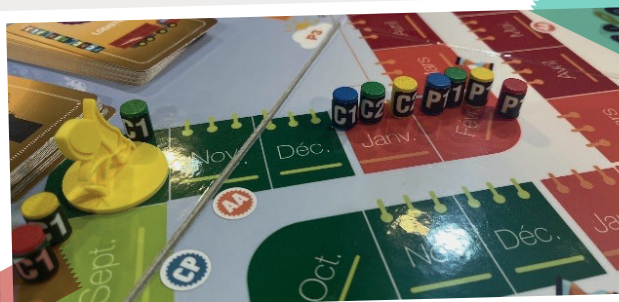
Les différents groupes ont déjà engagé des volumes et tout peut encore arriver : la guerre en Ukraine est toujours d'actualité bat son plein !

Des prix minimum ont été construits par les différents groupes : une vente a été réalisée et elle a été couplée à un achat d'assurance de type « C ».

L'EVOL + TOP, produit phare de la gamme des Ets Gustave Muller, **arrive maintenant à son échéance.**

Il va falloir analyser le marché pour exercer « E » (ou pas, « nE ») l'assurance de type « C » à son échéance.

La situation de marché qui évolue est présentée au groupe.
 Les explications sont données, facilitant les prises de décisions.
 Les questions fusent, et les échanges vont bon train.



**À VOS CÔTÉS...
 POUR UN ACCOMPAGNEMENT
 PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Geoffrey Lugnier ☎ 06 74 89 23 54

Les différents points d'attention lors de l'exercice d'une assurance de type « C » :

→ 1. Quelle est la valeur du marché ?
Le prix de marché est de **1 500€**.

→ 2. Quel est le prix protégé avec mon assurance de type « C » ?
Le prix protégé était de **1 300€**.

→ 3. Mon analyse du risque
Le marché est **supérieur** au prix protégé, et **le risque s'est donc bien produit**.

Je vais **EXERCER** mon assurance de type « C » : E

A	-100	1 300	-130 000	450	654 000	E/nE	E	C	100	Sept	1 300
V	100	1 500	150 000	550	804 000	A/V					



L'exercice (« E ») de l'assurance de type « C » engendre **un achat « A » automatique au prix protégé (1 300€)**.

Il faut profiter de la hausse en **revendant « V » le même volume au prix de marché (1 500€)**, afin de réaliser le gain de 1 500€ - 1 300€, soit 200€.

Il est toujours possible de vendre davantage **si le chemin de commercialisation le permet**.

Le mécanisme est bien intégré : bravo à tous pour vos questions et réflexions.

Note : si le marché avait été inférieur au prix protégé, l'assurance n'aurait pas été exercée (« nE »). Nul doute que nous rencontrerons cette situation, qui sera alors analysée en détails.

BRAVO À TOUS 😊



**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Geoffrey Lugnier ☎ 06 74 89 23 54

À SUIVRE :



La tendance de marché est déjà connue pour les 3 prochains tours de jeu, mais tout peut encore arriver !

D'autres assurances de type « C » **vont arriver à échéance**. Certains groupes ont même **acheté des assurances de type « P »**, et cela méritera des explications.

Chaque groupe devra toujours se poser les bonnes questions en fonction de la situation de marché à ce moment-là... et de son chemin de commercialisation.



VIVEMENT LA PROCHAINE RÉUNION PRÉVUE EN FÉVRIER 2024 !

**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Geoffrey Lugnier ☎ 06 74 89 23 54