

FORMATION ESA JANVIER 2024 DA EC

LE DEROULEMENT DE LA FORMATION

Un programme mixant théorie et jeu a été proposé aux 13 étudiants.

Les groupes sont créés et la partie débute

Le chemin de commercialisation est vite finalisé.

| Mois | Situation Initiale | P1 | | | | | | P2 | | | | | | P3 | | | | | |
|---------------------|-----------------------|------|-----|------|-------|-----|------|------|------|------|-----|-----|-----|------|-----|------|-------|------|------|
| | | Janv | Fev | Mars | Avril | Mai | Juin | Juil | Aout | Sept | Oct | Nov | Dec | Janv | Fev | Mars | Avril | Mai | Juin |
| tolérance "+" | | 15% | 20% | 30% | 35% | 40% | 50% | 60% | 70% | 75% | 75% | 75% | 80% | 85% | 90% | 95% | 100% | 100% | |
| % de vente objectif | | 5% | 10% | 20% | 25% | 30% | 40% | 50% | 60% | 65% | 65% | 65% | 70% | 75% | 80% | 85% | 90% | 100% | |
| tolérance "-" | | 0% | 0% | 10% | 15% | 20% | 30% | 40% | 50% | 55% | 55% | 55% | 60% | 65% | 70% | 75% | 80% | 100% | |

Pour la première fois, le coût de production (CP) est défini en début de partie et va évoluer à 4 reprises dans la partie

Les événements fondamentaux, dictés par le jet des dés, se succèdent au fil de la campagne de vente

Les groupes battissent tout au long de la partie des stratégies de prix minimum en vendant (Type C) et sans vendre (Type P), permettant de se protéger contre des hausses ou des baisses de prix de marché.



Le plateau de jeu est en place

Très tôt dans la campagne de vente, un groupe se construit un prix minimum



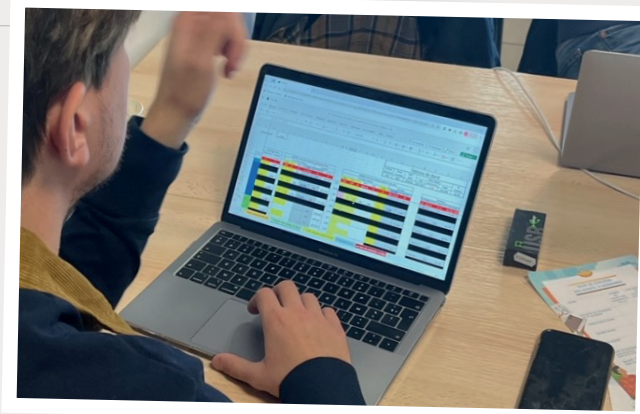
**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Le Maître du Jeu reçoit toujours des **informations complémentaires et imprévisibles** par les courtiers professionnels, qui provoquent également des **fluctuations violentes** des cours.

Les groupes vivent à fond la campagne de vente et réagissent à ces nouvelles !

Rapidement les élève prennent en main l'outil informatique qui leur permet d'être plus précis dans les calculs et surtout dans le prévisionnel afin de respecter toujours le cadre de gestion, et d'envisager de meilleures performances au cas où les cours devaient encore fortement évoluer.



Suivi informatique de la position : **la vie devient plus facile !**



Il va falloir réfléchir à l'échéance des couvertures et agir
“ quel est le prix de marché à l'échéance ? ”

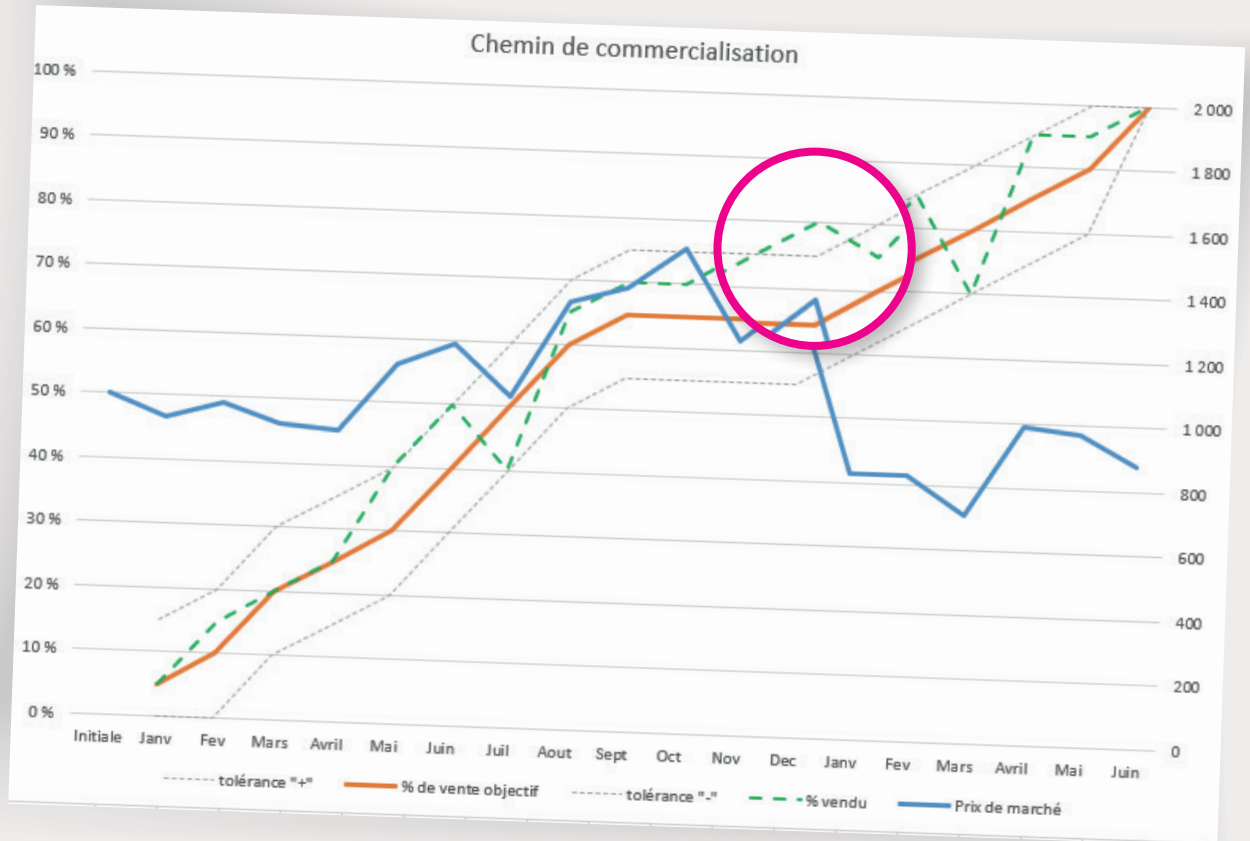
Exerce-je, ou pas (E) ou pas (nE) mon assurance de type P ou de type C ? ”



**À VOS CÔTÉS...
 POUR UN ACCOMPAGNEMENT
 PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Chaque point de formation soulevé par un groupe est l'occasion de faire **un point global pour les élèves** : tout le monde en profite !
Le chemin de commercialisation est bien respecté, sauf à un endroit : il est temps de le rejoindre en rachetant quelques tonnes !



**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

LE RÉSULTAT

La partie est terminée, c'est l'heure du bilan.

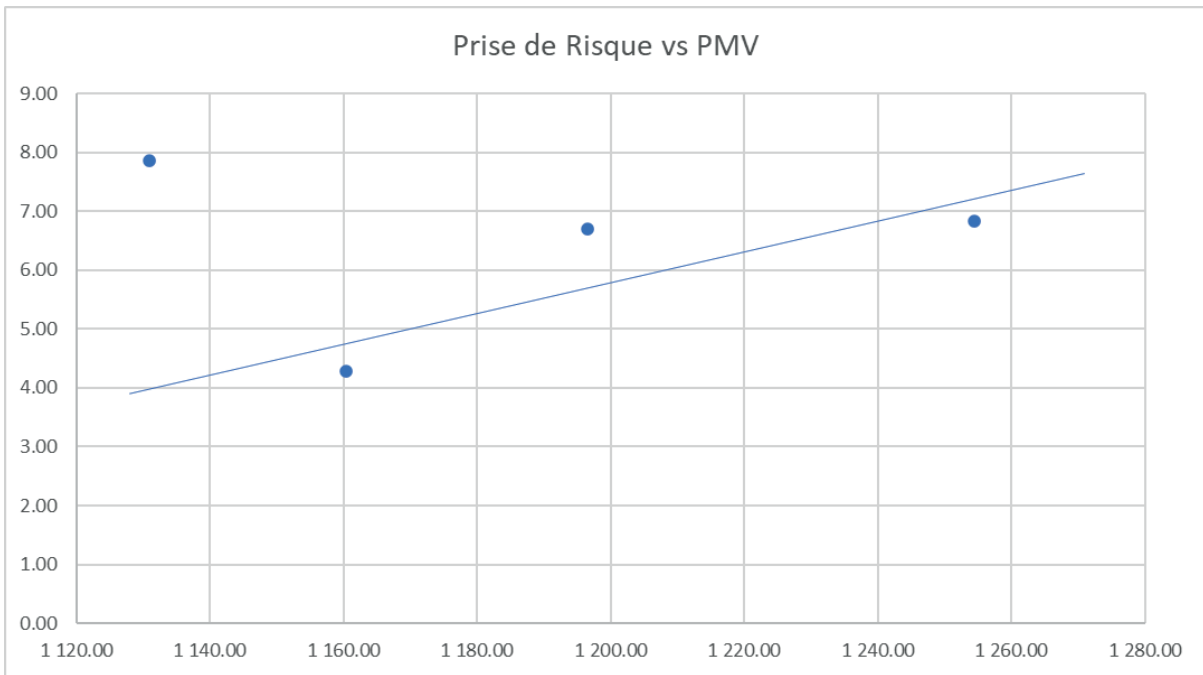
Tous les groupes ont battu le marché, en prenant plus ou moins de risques

Tous ont énormément progressé !

La meilleure moyenne de vente revient au groupe BLEU

| Nb de groupes : | 4 | "Moyenne du marché" constatée de la partie : | | | | 1 062.00 | | |
|-----------------------|----------|--|-----------|--------|------------------------|-----------|--------|--|
| Tableau des résultats | | | | | Classement des groupes | | | |
| Groupe | PMV | G/P vs CP | Assurance | Risque | PMV | Assurance | Risque | |
| Bleu | 1 254.50 | 478 | -102 500 | 6.84 | 1 | 4 | 3 | |
| Vert | 1 196.50 | 415 | -57 500 | 6.70 | 2 | 2 | 2 | |
| Jaune | 1 160.42 | 375 | -50 000 | 4.28 | 3 | 1 | 1 | |
| Rouge | 1 131.00 | 352 | -77 500 | 7.86 | 4 | 3 | 4 | |

Risque: plus la valeur est faible, plus le vendeur est resté proche du centre de son chemin de commercialisation. Il a donc pris moins de risque

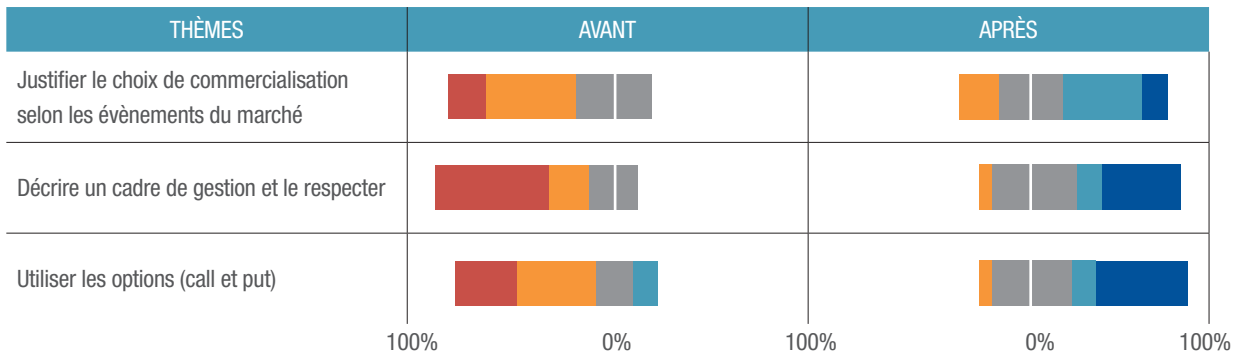


**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

Estimez votre niveau de compétence avant / après avoir participé au jeu

- Je ne sais rien sur le sujet
- Je sais dire l'une ou l'autre chose correcte à ce sujet
- Je sais dire et expliquer les principaux concepts
- Je sais décrire tous les éléments pertinents ainsi que les relations entre eux
- Je suis capable d'argumenter mes affirmations et choix



Comment vous sentez-vous en terme d'apprentissage à l'issue de votre participation au jeu CÉRÉ-GAME

- Je n'ai rien appris 0
- J'ai peu appris 0
- J'ai appris 5
- J'ai beaucoup appris 11



**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31