

CÉRÉ-GAME - FORMATION ARC

LES GROUPES SONT CRÉÉS

Quatre groupes ont été formés avec les ARC de la CAL – Nancy

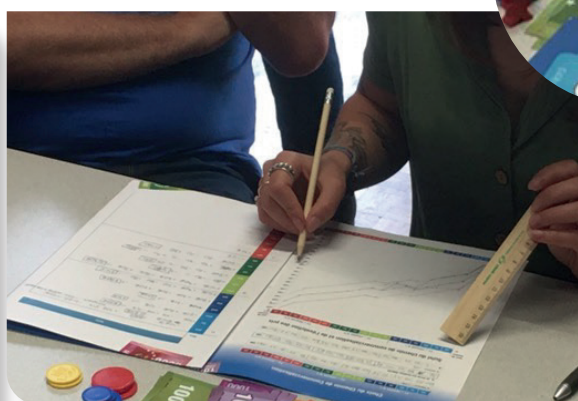
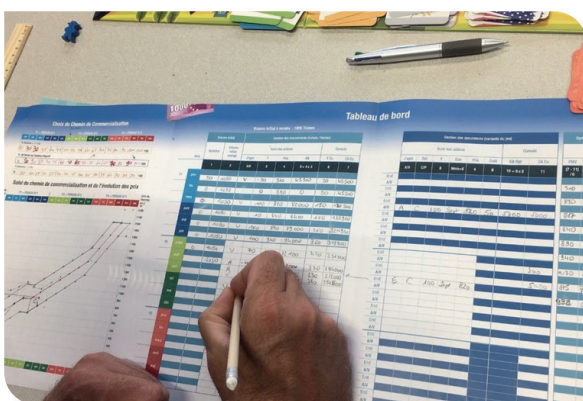
Les joueurs sont tous soumis aux mêmes variations de cours durant la commercialisation.



LE CADRE DE GESTION DOIT ÊTRE RESPECTÉ !!

Même en cas d'absence d'acheteur !

Bien sur les règles du jeu autorisent quelques exceptions dans des cas extrêmes !



**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

Antoine WUCHNER

☎ 06 74 89 62 31

www.cere-game.fr



SE GARANTIR UN PRIX MINIMUM

Tous les groupes ont acquis cette notion de « couverture de risque ». Cela a permis de pimenter la fin de partie.



Pour préparer la fin de campagne de vente, les quatre groupes se sont protégés de la baisse du marché. Cette baisse a bien eu lieu.

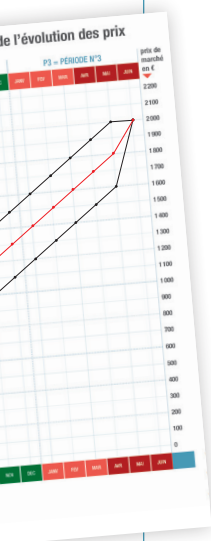
La discussion qui s'en est suivie a été riche de formation car le risque couvert a bien eu lieu, et certains ont pu ainsi bien améliorer leur prix de vente.

Passionnant de voir les ARC ayant compris la réflexion à mener pour la prise de décision de se prémunir d'une baisse des cours et de vibrer à l'évolution des prix donnée par les cartes à chaque tour de jeu

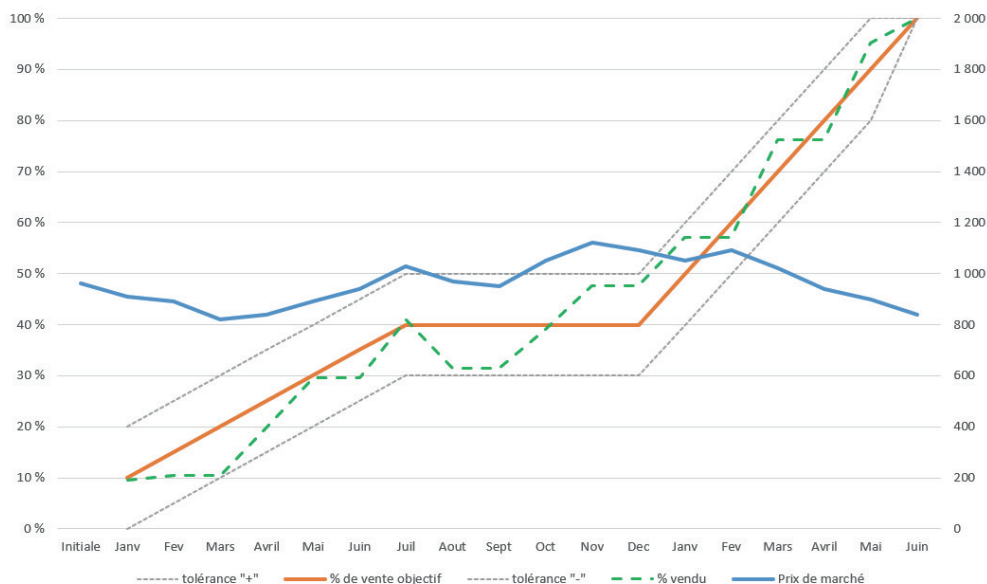
Mission accomplie !

CONTRÔLE INFORMATIQUE

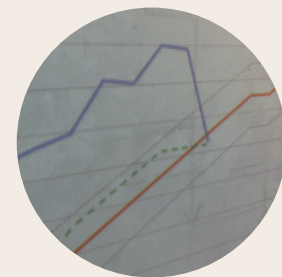
Bien sûr avec des joueurs ayant réalisé un certain nombre de parties, le suivi OBLIGATOIRE des positions peut être facilité grâce à l'outil informatique 😊



Chemin de commercialisation



TÉMOIGNAGE



Nicolas SCHROETER

Merci encore pour votre intervention lors de notre formation céréale d'hier et notamment pour la découverte de votre jeu Céré-game. En plus de la formation du matin purement théorique, l'association du jeu a été un vrai plus pour comprendre comment fonctionne la vente des céréales et ses différentes options. Ce jeu en plus d'être ludique et de nous rassembler de manière conviviale, m'a permis de me mettre en situation de vente tel un agriculteur et de comprendre un peu plus les problématiques et les risques encourus pendant toute la période de vente. J'ai également pu comprendre l'intérêt des « Put » et des « Call » qui ne m'étaient pas totalement familiers

et acquis. Ce fut un plaisir d'avoir pu apprendre tout en s'amusant. Un grand merci encore et bravo pour cette création.

Je pense que c'est un bon moyen d'approfondir les cours théoriques et présenter ce genre de jeu à des lycéens ou étudiants intéressés par ce domaine sera un vrai plus. Il est certain que beaucoup plus de messages et de connaissances seront transmises par le jeu que par des paroles ou des diaporamas.

”

Jean Luc LEFEVRE

*J'ai apprécié cette journée cordiales et d'échanges de manière ludique mais qui doit nous amener à de nouvelles réflexions auprès de nos agriculteurs (cadre de gestion, cout de production). La complexité de la commercialisation des céréales, nous oblige à de la formation pour maîtriser au mieux le discours au quotidien à nos adhérents. **A bientôt pour une nouvelle partie***

Bertrand VIALETTI

J'ai apprécié cette journée qui a alterné théorie et pratique des marchés. Grace au côté ludique du jeu, on touche du doigt la complexité des éléments qui peuvent agir sur les cours et la difficulté de se positionner.

Une bonne expérience qui nous permettra d'échanger de manière plus concrète avec nos adhérents et de les accompagner dans leur réflexion.

Maxime VIRIOT

Merci pour cette bonne journée d'hier, journée enrichissante qui m'a permis de me familiariser un peu plus avec les mécanismes de vente de céréales. Que l'on soit du côté agriculteur ou du côté CAL, on peut se rendre compte que ce n'est pas facile de prendre des décisions de commercialisation et surtout de prendre les bonnes.

L'après-midi était très sympa avec le jeu. Le fait que nous soyons en équipe permettait de discuter entre nous de nos différentes ventes ou des options à prendre tout en restant dans le cadre de commercialisation défini.

Jean Luc VIRLET

Merci pour la formation, ça fait longtemps que je n'en ai pas eu comme celle-là. Le jeu nous permet de bien et de mieux comprendre les difficultés d'un acheteur et vendeur de céréales, avec l'ensemble des facteurs

qui viennent s'imbriquer dans le parcours...même si ce n'est pas complètement notre métier, on perçoit d'avantage les enjeux, C'est très intéressant, et ludique en +, Donc merci encore et à une prochaine... À bientôt

Nicolas DAL BORGIO

Je suis très content d'avoir pu participer à cette formation, la matinée a été dédiée à l'explication des marchés des céréales et la géopolitique des marchés et vous nous avez fait comprendre toutes les astuces de vente et d'achats de grains grâce à votre jeu céré-game.

Je pense que votre jeu est un excellent moyen de formation pour les agriculteurs jeunes ou moins jeunes et pour les salariés agricoles, on sent chez vous le désir de formation et de partage de votre expérience auprès

des autres. Je vous en remercie car cela va faire évoluer le monde agricole. Les maîtres mots de cette formation étaient information, partage et formation. Par contre depuis que nous nous sommes vu les marchés ont fortement chuté et je retiens encore vos conseils sur l'évolution des cours à venir : une baisse dû à l'afflux en moisson et une possible hausse. Quand ça remontera je vous ferai un signe

Philippe RAGOT

En règle générale ce genre de formation est souvent lourd étant donné qu'il n'y a que de la théorie mais là, franchement l'association de la théorie et du jeu on fait que cette formation restera une des meilleures pour moi. Ce jeu m'a vraiment fait comprendre que vendre ou acheter des céréales

est vraiment très complexe, qu'il faut absolument un cadre afin de se sécuriser au maximum en sachant qu'il y aura toujours des imprévus que l'on ne maîtrise pas

Merci encore et à bientôt peut-être pour une nouvelle partie



“