



JUILLET 2026 Quideos

SATISFACTION [/5]



4.65

PROGRESSION [%]



100

QUIZZ [/20]



8.9 / 17.9

LE DÉROULÉ

Les 4 groupes se forment. Les « novices » s'intègrent harmonieusement dans les groupes. Le Maître du Jeu choisit un scénario adapté à l'objectif de la formation.

Forcément les surprises vont être à nouveau nombreuses et amener des débats encore plus constructifs en lien avec l'objectif de la formation : comprendre le fonctionnement du marché à terme.

Les interventions en lien avec le marché réel sont nombreuses et pimentent la formation.

Nombre de personnes formées : 8



L'OBJECTIF

Chaque groupe doit commercialiser 1.000t d'une récolte prévisionnelle de blé sur le marché physique, en vendant « à prime ».

Et bien sûr tout ne va une fois de plus pas se passer pour le mieux !

Le marché, la base vont swinguer et qui va les obliger à réfléchir avant de prendre les bonnes décisions.

Dans un premier temps ils bâtissent leur chemin de commercialisation.

Il devra être respecté !

Le scénario choisi ne tarde pas à pimenter la campagne de vente : ce scénario bien REEL « gamifié », est propice à la réflexion et à l'action, en touchant la vraie vie du bout du doigt !

Les échanges sont nombreux. Les questions fusent, mais il ne faut pas dévoiler sa stratégie aux autres.

Les apprenants demandent même des avis au « complice » qui rend le scénario plus vrai que nature.



**À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.**

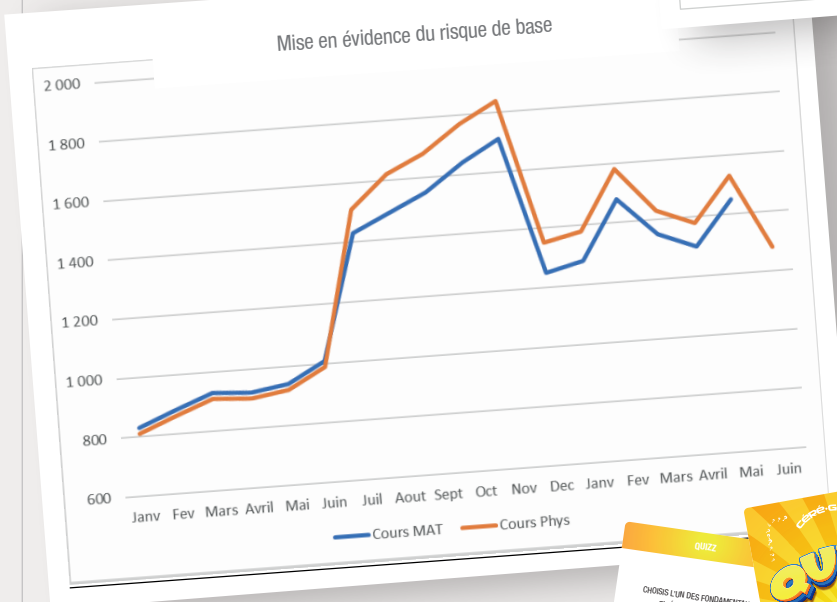
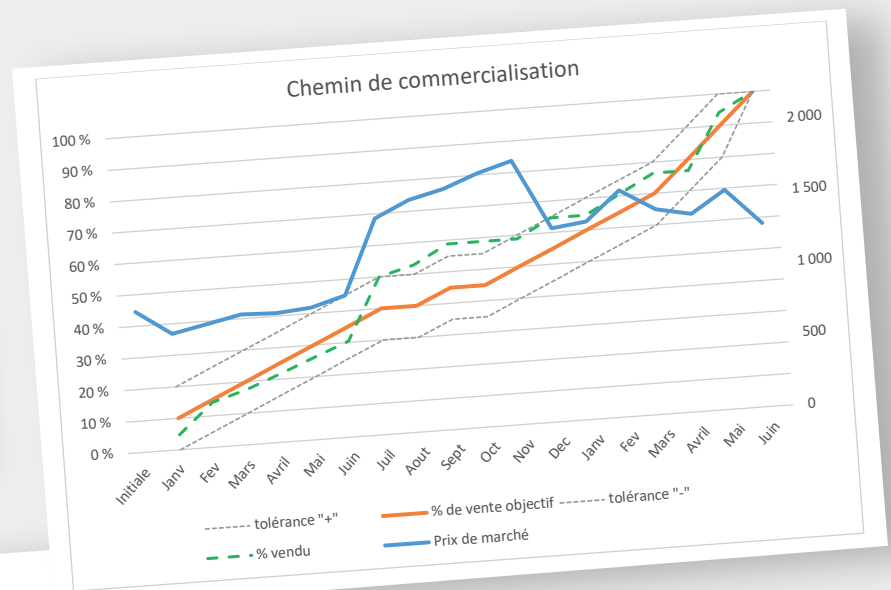
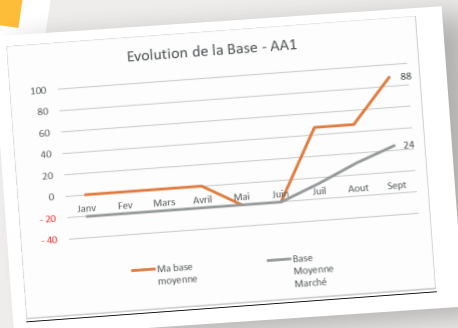
Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31

				MAT(17 mois)	PHYS (18 mois)		Base (17 mois)
			Moyenne du marché :	1 261	1 319	Moyenne :	60.00
Nb de groupes :	3		Prix le plus bas :	830	810	Mini :	-20
			Prix le plus haut :	1 710	1 840	Maxi :	130

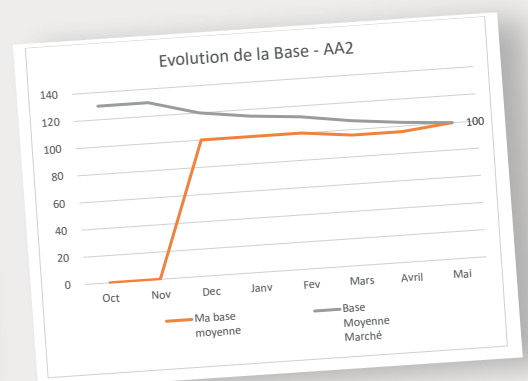
Tableau des résultats						Classement des groupes		
Groupe	Base Fixée	G/P matif	PMV final	Assurance	Risque	PMV final	Base	Risque
Vert	71.6	-298 000	1 229.80		10.60	2	3	3
Bleu	92.7	-240 000	1 308.39		10.25	3	2	2
Blanc	93.1	-249 500	1 308.38		9.79	1	1	1

Risque : plus la valeur est faible, plus le vendeur est resté proche du centre de son chemin de commercialisation. Il a donc pris moins de risque !

BASE INITIALE
BASE
= MARCHÉ PHYSIQUE
- MARCHÉ À TERME
+10 €/T



Le maître du jeu autorise exceptionnellement un dépassement maximum de 5% de la borne haute du chemin de commercialisation dès le mois d'août !



À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31



LES RÉSULTATS

La partie a été mouvementée. Quoi de mieux pour apprendre !

Malheureusement le groupe **ROUGE**, pourtant très actif durant la partie, a perdu son suivi de données et ne sera donc pas pris en compte pour la synthèse finale... Dommage !

Les apprenants ressortent tous gagnants. Même les plus novices d'entre eux ressortent avec le sentiment d'avoir beaucoup appris.

Ils ont tous vécu une vraie expérience qui leur a permis de comprendre et d'apprendre à utiliser le marché à terme via les contrats de vente « à prime » utilisés par les professionnels du métier.

- 1 Les groupes ont livré une belle bagarre dans un scénario mettant les nerfs à rude épreuve. Le marché n'a pas été tendre, mais c'est la dure réalité de la vie : dans ce contexte aucun groupe n'a battu le marché (prix moyen < moyenne du marché). Pas évident en effet quand la production est réduite fortement alors que le marché « prend feu ».
- 2 Toutes les moyennes de ventes se tiennent, mais le groupe BLANC remporte la partie.
- 3 Tous les groupes ont en revanche battu la moyenne de base (marché physique – marché à terme). Le groupe BLANC a la meilleure base moyenne, suivi de très près par le groupe **BLEU**. La base du groupe **VERT** est en retrait, ce qui a immanquablement pénalisé son prix moyen de vente final.
- 4 Les comptes MATIF des groupes sont tous négatifs, ce qui est normal dans cette considération de marché. Heureusement ils avaient tous la trésorerie suffisante !
- 5 La prise de risque des groupes est sensiblement la même.

TÉMOIGNAGES



- Ce fut une très bonne expérience et j'ai appris beaucoup de choses
- Formateur très sympathique et à l'écoute
- Super formation avec un super formateur. J'ai appris plein de choses. Merci encore
- Super formateur qui arrive avec brio à rendre passionnant un sujet qui peut sembler aride à première vue. Merci beaucoup !



L'ANALYSE DU MAÎTRE DU JEU

J'ai adoré cette session. La jeunesse des apprenants, leur curiosité, la qualité de leurs questions m'ont amené à être encore plus en écoute pour répondre à leur problématique : comprendre le contrat à prime. Pas évident, surtout quand on est « novice ». Le scénario a une fois de plus joué son rôle pour m'aider dans cette mission : le marché a évolué comme il fallait pour que les explications soient facilitées. Nous n'avons sciemment pas touché au « P » et « C » pour bien se focaliser sur l'objectif de la formation.
Pas impossible que leur utilisation ait changé bien des choses dans le classement final !



Encore un grand merci à mon complice et Bravo à tous, pour ces échanges !

À VOS CÔTÉS...
POUR UN ACCOMPAGNEMENT
PERSONNALISÉ.

Antoine Wuchner ☎ 06 74 89 62 31